

BIBLIOGRAFIA

172. **Etica social**

TORRELO, JUAN BAUTISTA: **Psicología abierta**. Ediciones Rialp, Madrid, 1972.

Este libro es un resumen de los más diversos temas desde el punto de vista comprensivo o abierto, como su mismo título indica.

Dichos temas abarcan una gama variadísima, desde los más profundos, como el amor y la muerte; hasta los más triviales, como la televisión, el baile y la feminidad. Las 211 páginas del libro recogen un apretado elenco de 36 títulos, tratados de un modo preciosista y con una amplia referencia a la literatura, especialmente la más moderna. Todo lo dicho anteriormente permite que hablemos del libro como de una «sicología humanista» o un «humanismo psicológico». El llamarlo «sicología» a secas sería tal vez demasiado.

Libro curioso y bien escrito, desde el punto de vista indicado.

Jesús Royo Sánchez

2. **Religión**

LEGAUT, MARCEL: **El hombre en busca de su humanidad**. Ed. Verbo Divino, Estella (Navarra), 1973. 390 págs., 19 cm.

El intento de este libro es mucho más original y nuevo de lo que puede parecer a primera vista. Pero la comunicación de su mensaje resulta, en ocasiones, imposible. Légaut, el profesor de matemáticas que abandonó su cátedra y lleva viviendo treinta años, con su familia, como agricultor, interiorizando su fe cristiana y existencia humana, habla a niveles de profundidad muy poco frecuentes. La carga honda de experiencia humana, sentidamente reflexionada, que lleva cada uno de sus epígrafes, sólo podrá ser comprendida por aquellos que hayan vivido, en alguna manera, su misma honradez, humildad y humanismo.

Para Légaut, lo más firme de lo humano es la fe en sí mismo, nacida de sentirse amenazado en lo esencial, y fuente al mismo tiempo de crecimiento en su humanidad. Se manifiesta en el amor y en la paternidad, que preparan el enfrentamiento con la muerte y dan a conocer lo que ésta no puede destruir. Esta fe en sí mismo es la que da pie a la interiorización, una de las dos opciones que se le presentan al hombre para dar sentido a su vida. Es la fe en sí mismo, y no la creencia ideológica, la que lleva a la fe en Dios, «piedra angular del edificio que se construye en el hombre cuando éste toma posesión

BIBLIOGRAFIA

progresivamente de sí mismo en el silencio». El concepto de fe en Légaut, enfrentado al de religión y creencias, tiene ciertamente matices barthianos, como también su concepto de misión, «plenitud de sentido en la vida, cuando se han superado creencias y comportamientos pasados».

Libro espiritual profundo, valiente y desmitificado, liberador y esperanzador. Más apto para hombres maduros que para jóvenes, porque supone una carga de experiencias humanas, sin las que no se puede comprender su mensaje. Cristiano hasta la médula, aunque no todos los cristianos se sientan representados por él. En algún sentido, es preámbulo de su obra más conocida, **Pasado y... ¿porvenir? del cristianismo**.

A. Guillén

INSTITUTO FE Y SECULARIDAD: Fe cristiana y cambio social en América Latina.
Ed. Sígueme, Colección Agora, Salamanca, 1973. 428 págs., 23 cm.

La Editorial Sígueme inicia su nueva Colección Agora con este volumen, que recoge las ponencias y seminarios tenidos en el Encuentro de El Escorial, en julio de 1972. Sociólogos, economistas, filósofos y teólogos del continente latinoamericano (fundamentalmente, del «cono Sur») se dieron cita aquellos días para dar a conocer en España una realidad y unas reflexiones teóricas nada o muy poco conocidas en toda Europa. El resultado de su viaje es este magnífico libro, donde su campo de atención está bien tratado interdisciplinariamente.

La teoría económica de la dependencia, sobre la que la posterior reflexión teológica se asienta, queda perfecta y nítidamente expuesta en la ponencia de **Ames** y en los artículos, recogidos en el volumen, del chileno **Gonzalo Arroyo**. Los análisis sociológicos de la realidad actual latinoamericana aparecen resaltados, desde prismas diversos, por **Combin**, **Poblete** y **J. L. Segundo**; mientras que lo más específico de la teología de la liberación (motivo central del Encuentro de El Escorial) se da a conocer a través de las ponencias de **Gustavo Gutiérrez**, **Hugo Assmann**, **Scannone**, **Héctor Borrat** y **Padín**. Unidas a éstas, otras ponencias dedicadas a la historia de las Iglesias latinoamericanas (**Dussel**), a la problemática del catolicismo popular (**Galilea** y **Büntig**), al papel de las Iglesias protestantes (**Míguez Bonino**), a la educación liberadora (**Cecilio de Lora**) y a las nuevas formas de vida religiosa (**Edwards** y **Zevallos**), dan una visión descriptiva muy amplia de la reflexión que, sobre los imperativos de su fe, ha logrado hacer un grupo numeroso de cristianos en una situación de intenso y violento cambio social.

El libro, muy bien presentado tipográficamente y con una amplia bibliografía interdisciplinaria (socio-económica y teológica), tiene el valor de ser un exponente variado y completo de la teología de la liberación, mal conocida y a menudo tergiversada neciamente en nuestro país.

A. Guillén

304. Cuestión social. Política social

POULANTZAS, NICOS: Clases sociales y alianzas por el poder. Ed. Zero, Madrid, 1973. 103 págs., 16,5 cm.

El intento de rescatar a Marx de las plumas dogmáticas en su vaciedad o deformadoras en su esquematismo es un éxito en la obra de este marxista

griego afincado en París. Las precisiones que contiene este librito son enormemente claras, sugerentes e iluminadoras. El concepto de clase social, tan potenciado por Marx, como desfigurado por sus epígonos, nos vuelve a ser explicado por Poulantzas desde la óptica del marxismo estructuralista, haciendo aplicaciones nuevas a la realidad actual de un país post-industrializado. Las relaciones de producción, y no la percepción de un salario, es lo que caracteriza a la clase obrera, como los criterios ideológico-políticos son los que definen precisamente la pequeña burguesía real. La lucha de clases sigue siendo la relación principal en la sociedad moderna, pues, pese a las apariencias primeras, no es el aparato del Estado el dominante, sino la fracción hegemónica del gran capital, que maneja las palancas de mando de aquél. Incluso las categorías sociales (burocracia, intelectuales), concepto distinto al de clase, tienen ellas mismas, sin embargo, una pertenencia de clase, y es ésta en definitiva la que prima a todos los niveles, como la función de la escuela sobre los ciudadanos viene también precedida por el condicionamiento de clase social. En definitiva, si bien sería ya antiempírico afirmar el criterio económico como determinante en la consideración de las clases sociales, queda bien claro en las reflexiones de Poulantzas su papel dominante en la configuración de las mismas.

A. Guillén

308. Sociografía

FOESSA: *Informe sobre la estructura social de la provincia de Madrid*. Edit. Euramérica, Madrid, 1972. 255 págs.

Este estudio sociológico quiere ser una continuación o, mejor dicho, un análisis sociológico más completo que el realizado en 1967 sobre Madrid capital. Se trata de una visión global de la realidad social de esta provincia, con la novedad de procurar enfocar la investigación sociológica a partir del análisis estructural de todos aquellos núcleos más importantes de población que tienen una personalidad propia y distinta de la de Madrid capital.

Este trabajo lo consideramos básico para todos cuantos trabajan y se afanan por la planificación y urbanización del área de la capital de España. Más aún, nos atrevemos a sugerir a la Fundación FOESSA la posibilidad de emprender o fomentar un tercer estudio sociológico, acerca de lo que en un futuro próximo será una realidad, la región de Madrid.

P. García

33(46). Economía. Generalidades. España

MUÑOZ (J.), ROLDAN (SANTIAGO) y GARCIA DELGADO (J. L.): *La economía española 1972 (Anuario del año económico)*. Edit. Cuadernos para el Diálogo, Madrid, 1973. 578 págs.

Por quinta vez, este trío de profesores de Estructura Económica de España ha acudido a la cita, ofreciéndonos su quinto anuario económico. Como en años anteriores, tenemos que decir que se trata de un análisis serio de la evolución económica en 1972. Sus autores tienen la gran virtud de intentar apoyar sus análisis en los datos estadísticos—aun reconociendo ser bastante incompletos—, lo que hace ganar en objetividad a este estudio cada año.

BIBLIOGRAFIA

El esquema estructural de este quinto volumen es similar al de los que le han precedido. Queda notablemente mejorada la aportación bibliográfica del capítulo VI, con más de mil títulos seleccionados. Sin embargo, la novedad y posiblemente la aportación de más valor la constituye el trabajo monográfico que aparece en el capítulo II: Economía laboral española. Este estudio sobre la negociación colectiva, con sus 162 páginas de texto, desborda los límites de un anuario económico y, en concreto, la visión global de la negociación colectiva en el año 1972, pero gana en profundidad científica y crítica. Al ser redactado también este segundo capítulo por dos economistas jóvenes, Ignacio Cruz y Angel Serrano, predomina quizá con exceso la perspectiva económica en que se sitúan sobre la político-laboral, si bien esto favorece al mismo tiempo la unidad de entronque en el tema central, «Economía española 1972», así como la unidad del equipo de directores y colaboradores de este anuario económico.

V. Ortega

CANTO, PABLO: **Cuestiones de economía política**. Ed. Zero, S. A., Madrid, 1973. 197 págs.

En un orden que aparece sistemático, el autor reúne en este libro una serie de colaboraciones suyas publicadas en revistas y la Prensa diaria en el lapso de tiempo 1966-1973. El título responde bien al contenido de la obra, aunque tal vez convenga subrayar que se trata de cuestiones un tanto dispersas y de no fácil conexión entre sí. Si hay una línea que mantiene la unidad, ésta puede ser la de las afinidades ideológicas de Cantó, que brotan y rebrotan una y otra vez durante la lectura: «tal vez nos encontramos, de hecho, ante una próxima crisis estructural del capitalismo» (pág. 69); «es preciso conseguir la abolición del sistema mismo de trabajo asalariado, condición indispensable para la plena emancipación de los trabajadores como seres humanos» (pág. 133); «la crítica a los supuestos de racionalización económica está basada en la actual postura cubana, respecto a los problemas económicos de Latinoamérica, después de contrastarla con mis estudios sobre el terreno» (pág. 105, nota), etc. Pensamos lealmente que el condicionamiento ideológico resta objetividad a toda la obra y hace que, quien crea leerla entre líneas, lo haga con suspicacia. Por otro lado, no prueba nada, únicamente opina. ¿Cómo escribiría Cantó si no tuviera la limitación de escribir, en frase del prolijo prologoista de su libro, «con las pocas palabras que nos dejan de entre las pocas que ya disponemos»? ¿Continuaría manteniéndonos en el interrogante de cómo piensa y de adónde va?

J. G.

3351. Socialismo

WILLARD, CLAUDE: **Problemática del socialismo**. Ed. Istmo, Madrid, 1972. 264 páginas, 18 cm.

Esta obra es una pequeña historia de los movimientos socialistas (utilizando el término «socialismo» en un sentido amplio) que más han destacado desde el siglo XVI hasta hoy. Desde el cuerpo de ideas de Tomás Moro y las proclamas de Münzer, hasta los Gobiernos socialistas de la Europa del Este en la posguerra, queda reseñado muy sucintamente algo de la constitución y desenvolvimiento de cada socialismo. Particular énfasis recibe, como es lógico, la historia de las tres Internacionales de Trabajadores y la evolución del Partido Comunista Francés, el más conocido por el autor.

Libro sencillo, divulgador, fácil, con unas pretensiones sintetizadoras que no se le ve realizar, y mucho más repleto de preguntas que de respuestas en su planteamiento y elaboración. Adjunta una somera cronología política, con especial referencia a los datos socialistas, de los últimos cuatro siglos.

A. Guillén

337. Comercio internacional

PISAR, SAMUEL: *Transacciones entre el Este y el Oeste*. Dopesa, Barcelona, 1972. 341 págs., 22 cm.

Samuel Pizar es un jurista especializado en comercio internacional; ha formado parte de Comisiones presidenciales en Estados Unidos, negociando importantes transacciones entre el Este y el Oeste. A partir de estos conocimientos, y de su experiencia, basa su obra en el postulado de que los sistemas económicos, de empresa estatal en el Este y de libre empresa en el Oeste, están llamados a sobrevivir por tiempo indeterminado. La consecuencia de este equilibrio fundamental es la coexistencia, y su incidencia pragmática, las relaciones comerciales. Los intercambios comerciales entre Este y Oeste se han amoldado a las reglas comunes y hábitos comunes heredados de los mercaderes; no obstante, en estas reglas se interfieren factores extraños a las operaciones habituales que dotan a éstas de cierto carácter singular. Estas particularidades, no muy conocidas, constituyen el centro de atención del estudio de S. Pizar: función de los contratos, formalización y cumplimiento, estatuto de la propiedad industrial, literaria y artística, etc.

La obra incluye un prefacio de Giscard d'Estaing y está prologada por López Bravo, en un momento en el que las relaciones comerciales con el Este eran en nuestro país tema de polémica, en virtud de la firma del Acuerdo comercial con la Unión Soviética.

L. M.

344. Derecho Laboral

MONTALVO, JAIME: *Las normas de obligado cumplimiento*. Edit. Universidad Alcalá, Madrid, 1972.

El subtítulo del libro nos da la clave del contenido y, de modo especial, la línea seguida por su autor. En efecto, el libro de Jaime Montalvo constituye un estudio profundo y riguroso en su tratamiento de las llamadas normas de obligado cumplimiento.

El profesor Montalvo no analiza las NOC de un modo aséptico y abstracto, sino que, por el contrario, las sitúa en el contexto político en el que fueron creadas. El autor, además, sigue el desarrollo de las NOC a través de la normativa reglamentaria y de la práctica de la Administración. Fruto de esta atención al desarrollo de las NOC son las sabrosas y contundentes conclusiones, que se podrían sintetizar en las siguientes líneas:

Controversias entre la autonomía de las partes protagonistas en las relaciones laborales y el intervencionismo estatal, en la cual las NOC han contri-

BIBLIOGRAFIA

buido de manera decisiva a menguar aquella autonomía mediante una hipertrofia de la intervención de los organismos públicos.

Si la Ley de Convenios Colectivos impuso una apertura a la acción de los trabajadores y empresarios frente a la rigidez y monolitismos normativos anteriores a 1958, la creación de las NOC, y sobre todo su prolífica aplicación, ha significado un retroceso en la dinámica de las relaciones laborales.

El miedo ha superado a la esperanza. Las normas sobre convenios y conflictos nacieron en medio de muchas cautelas, y éstas, en vez de disminuir, han aumentado desmesuradamente, por el temor existente a la dinámica social que todo desarrollo económico lleva consigo.

El libro objeto del presente comentario es el resultado de un estudio paciente, minucioso, del que he sido testigo. Pero tales meticulosidad y paciencia han sido necesarias para lograr unas conclusiones claras y objetivas sobre la organización laboral española en estos años de crecimiento económico.

En resumen, **Las normas de obligado cumplimiento**, de J. Montalvo, cubren una laguna en el pobre campo que es la investigación del mundo laboral español y aporta un análisis a tener en cuenta por todos los que en mayor o menor intensidad se relacionan con tan fundamental parcela de la sociedad española.

Fernando Larraz Sierra.

4. Política económica

FABRE (FRANCIS J.) y ALBIÑANA (CESAR): **El control de la Hacienda Pública**. Ed. Rialp, Madrid, 1971. 313 págs.

En clara exposición, nos ofrece esta obra una descripción y valoración de los sistemas de control de la Hacienda Pública en Francia y en España. No es un estudio comparativo, sino sólo yuxtapuesto; el de Francia, a cargo de Fabre; el de España, al de Albiñana. Este libro, pues, es interesante, en primer lugar, para quien desee estar informado del montaje de los sistemas de control en los dos países vecinos. La labor comparativa corre por cuenta del lector.

Fijándonos más particularmente en el trabajo de Albiñana, digamos que no se limita a una labor meramente descriptiva, sino que introduce juicios de valor permanentemente sobre el deber ser del control de la Hacienda Pública en España, y que, en nuestra opinión, tales juicios de valor son generalmente acertados. Sostiene, p. ej., que el Tribunal de Cuentas del Reino debe realmente mantener la independencia que para él determina la Ley Orgánica del Estado y que debe quedar dentro, cuanto más dentro mejor, de la esfera del poder judicial. Defiende v. gr., con gran acierto, que el control de la Hacienda Pública no debe quedar en un plano puramente formal, es decir, limitado a dictaminar si se está o no procediendo de acuerdo con la legalidad; cómo debe extenderse, por el contrario, al enjuiciamiento de la racionalidad económica de las actuaciones, de acuerdo con las técnicas de análisis que caracterizan a un presupuesto de planificación por programas (P. P. B. S.). Ahora, a nuestro juicio con razón, una institución parecida al Tribunal Supremo de la Hacienda Pública, creado por Real Decreto del 19 de junio de 1924, y lo ahora particularmente por su carácter representativo; con palabras de Calvo Sotelo, censura la anulación iconoclasta de tal Tribunal por el Sr. Argüelles, que lo suprimió en 1930.

Un libro, en definitiva, muy claro y de gran interés en el campo especializado de las materias que aborda.

J. G.

ROSTOW, W. W.: **Política y etapas de crecimiento**. Ed. Dopesa, Barcelona, 1972. 479 págs.

La obra clásica, la gran obra del economista americano Rostow ha sido el libro de planteamiento y contenido netamente conómico **Las etapas del crecimiento económico**. Pero es muy frecuente que los economistas comiencen por la economía para terminar en la sociología o en la política. Esto es exactamente lo que le ha sucedido a Rostow con la publicación que reseñamos. En este caso facilitó el proceso su trabajo en el Departamento de Estado americano desde 1961 a 1971, acercándole al mundo de la política su labor como consejero de dos presidentes.

Enviemos por delante que el libro que reseñamos es muy interesante. Es la obra de un profundo pensador sobre las etapas del desarrollo político. Pero esto supuesto, creo podemos aplicar también en esta ocasión la tesis de que «nunca segundas partes fueron buenas». Quiero decir con esto que, a mi juicio, esta obra es de menos valor que la ya clásica sobre las etapas del crecimiento económico. En primer lugar, se advierte que no es plenamente acertado el intento de Rostow de aplicar al análisis del desarrollo político la misma metodología y las mismas variables que aplicó antes al análisis del crecimiento económico. Por otra parte, tiene todo el aire de un ensayo tanto la fundamentación filosófica de los problemas como las conclusiones que extrae aplicando la indicada metodología. Pero, en cualquier caso, no deja de ser el ensayo reposado de un gran talento acreditado mundialmente como economista.

J. G.

SAMPSON, ANTHONY: **El Estado soberano de la I. T. T.** Ed. Dopesa, Barcelona, 1973. 280 págs.

La multinacional norteamericana I. T. T. es tristemente famosa a raíz de las revelaciones de Jack Anderson y de lo posteriormente acaecido en Chile. Este libro, escrito por un periodista, pretende saciar la curiosidad general que responde a esa fama. Están profusamente narrados el «affaire» de la convención republicana en San Diego y los tratos tenidos con la C. I. A. para provocar el caos económico en Chile y evitar así la consolidación de Allende en el poder. Con menos información, se dan a conocer los tratos de la I. T. T. con los nazis, con Perón y con Primo de Rivera para la creación de la Telefónica Española. El resto es un «potpourri» de datos, anécdotas y rumores deshilvanados y tópicos, que nunca se sabe hasta qué punto son ciertos. En el trasfondo juega, además, bien inconscientemente, la fascinación y el atractivo casi misterioso por lo empresarial y las altas finanzas, junto a un canto admirativo por el «self-made-man» (en este caso, Harold S. Geneen), todo ello muy del gusto conservador norteamericano. El talante de estas páginas está mucho más cerca de una revista gráfica superficial que de una información documentada sobre las empresas multinacionales.

A. Guillén.

ABENDORTH Y VARIOS: **Capital monopolista y sociedad autoritaria** (Prólogo, selección y presentación de Claudio Pozzoli). Ed. Fontanella, Barcelona, 1973. 260 págs.

Este libro comprende una serie de ensayos de escritores y periodistas alemanes hecha por el italiano C. Pozzoli, quien, como se indica arriba, también

BIBLIOGRAFIA

escribe el prólogo y presenta a los autores. Los originales se publicaron, dispersos, en alemán; la edición en un único volumen apareció en italiano. Estos ensayistas alemanes son gente de la oposición extraparlamentaria al gobierno de la democracia cristiana, en el poder a la hora en que escribieron sus artículos. El libro refleja claramente una neta actitud de oposición desde la ideología socialista. Es, pues, un libro político, de propaganda socialista alemana, exportada.

Hecha esta salvedad, que condiciona un tanto el valor objetivo de sus ideas, tiene la obra el interés característico de esta clase de publicaciones críticas: la originalidad y la agudeza en el descubrimiento de los fallos políticos y de los riesgos del gobierno de la C. D. U. Para los autores, la famosa «formierte Gesellschaft» de la propaganda democristiana, esa «sociedad integrada», no es sino una especie de coartada para justificar el sacrificio de la libertad y de la espontaneidad individual en aras de la superconcentración capitalista. Evidente hipérbole, pero evidente también el riesgo que acecha ahí, sobre todo si se tiene en cuenta la propensión, que subrayan los autores, del pueblo alemán por «la sociedad autoritaria».

J. Gorosquieta.

65. Empresa

DUVAL, CLAUDE: La eficacia personal en la empresa. Ed. Hispano-Europea, Barcelona, 1973. 295 págs.

En su aspecto formal presenta este libro una novedad interesante: está perfectamente adaptado a los métodos modernos de «lectura rápida»; leyendo única y exclusivamente las líneas impresas en bastardilla a lo largo de todo él se aprehende sintética, pero adecuadamente, todo su contenido mental; el resto es sólo una ampliación de estas ideas nucleares. Es muy de agradecer este esfuerzo del autor por adaptarse a la técnica formal de la «lectura rápida» en estos tiempos en que todos quisiéramos nos dijeran lo más posible en el tiempo mínimo.

En cuanto a su contenido, quiere ser un manual para el logro de la eficacia en su gestión por parte del directivo de empresa. Su primera parte es una exposición de principios, una especie de «biblia» del directivo; su segunda mitad es eminentemente práctica, enormemente concreta y realista. Y todo él, como indicaba, un buen libro de texto para profesores y autodidactas en la materia.

Destaquemos aquí dos de sus conclusiones en el plano de los principios: «La educación permanente es la única probabilidad de existencia de los directivos»; «la eficacia personal no tiene nada que ver con el egoísmo del éxito».

J. G.

CENTRO DE ESTUDIOS SOCIALES DEL VALLE DE LOS CAIDOS: La evolución de la estructura en la empresa. V. XXX, Madrid, 1973. 285 págs.

Este estudio, como todos los demás volúmenes que viene publicando la colección «Anales de Moral Social y Económica», es fruto de una mesa redonda que, como dice el presentador, ha intentado profundizar más en el inagotable

tema de la reforma de la empresa. El título de este trabajo intenta unificar las ocho ponencias que lo constituyen, sin conseguirlo.

Se trata más bien de un estudio cuasi monográfico sobre el tan «estudiado» y poco experimentado tema de la cogestión. La prueba está en que cinco ponencias abordan este tema en sus condicionamientos en el marco de una economía de la empresa, en relación con el sindicalismo, en su vertiente jurídica y en su realización en la República Federal Alemana.

Completan este tema de la cogestión la ponencia del profesor alemán W. Krele sobre la política de acceso a la propiedad en la R. F. A., muy concreta y bien tratada, así como la muy sugestiva de Eugenio Recio acerca de los juicios de valor para fundamentar la estructura de la empresa. El rigor científico con que han sido tratado estos temas es, en general, elevado, pero se echan de menos análisis concretos sobre la estructura de la empresa en España, semejantes a los dos trabajos presentados por los profesores alemanes.

V. Ortega.