
RESEÑAS

ÉTICA

CARRERAS, I. y OSES, M., (2002), *Vivir solidariamente, es posible día a día*, Barcelona, Ed. Intermón Oxfam y Planeta, 325 págs.

No es frecuente encontrar libros que tengan por tema la solidaridad, ello da un valor notable a esta obra de I. Carreras y M. Osés. Con una presentación muy austera, contiene un panorama muy completo de las posibles acciones solidarias que van desde las que se refieren a la vida cotidiana hasta la participación en proyectos del Sur.

Ignasi Carreras tiene una larga experiencia de participación en diversas Organizaciones no gubernamentales (ONG) y es actualmente director general de Intermón Oxfam, lo que le permite exponer con profundidad la labor de las entidades de desarrollo de las que tanto se habla en la actualidad. Marita Osés es también una persona comprometida con las iniciativas de la sociedad civil en el Tercer y en el Cuarto Mundo.

La obra comienza con un prólogo de Federico Mayor Zaragoza, exdirector de la Unesco; insiste en la importancia del conocimiento de la realidad y de la perseverancia en la acción, como aspectos que debe contener la solidaridad.

El texto propiamente dicho se divide en ocho capítulos.

El primero, «La solidaridad en la familia», recoge las acciones solidarias que cabe realizar en el seno familiar: elimi-

nar las situaciones de desigualdad, educar en valores, acoger a niños y ancianos, donación de órganos.

El capítulo dos lleva por título «Ciudadanos solidarios— ciudadanos del mundo». Está centrado principalmente en las campañas organizadas por las ONG en relación con las armas, las minas antipersona, las patentes, la educación, etc.

El capítulo tres, titulado «Donantes y socios de las organizaciones no gubernamentales (ONG)», describe la actividad de las ONG y las formas de colaboración y participación en las mismas.

El capítulo cuatro trata del «Voluntariado», es decir de aquellas personas que dedican parte de su tiempo a colaborar en la ayuda a los marginados del Cuarto Mundo.

El capítulo cinco está dedicado a los «Voluntarios y cooperantes internacionales», que ayudan a las actividades de promoción y desarrollo en los países del Sur.

El «Consumo responsable» es el contenido del capítulo sexto, que entre otros temas relacionados con el consumo, explica el significado de comercio justo.

El capítulo séptimo está dedicado al tema «La tierra es de todos los seres vivos». Trata de los aspectos medioambientales: el desarrollo sostenible, el uso de la energía, la conservación de los bosques, etc.

El último capítulo se denomina «Transformar la globalización». Expone diversas actuaciones para reducir los

aspectos negativos de la globalización: los movimientos sociales, el cambio de las reglas del comercio internacional, la responsabilidad social de la empresa...

El excelente epílogo insiste en la acción solidaria como actitud contraria al individualismo; en sus propias palabras «muchas acciones pequeñas realizadas por muchas personas sencillas pueden transformar el mundo».

Cada uno de los capítulos contiene testimonios y relatos que aclaran y completan el tema tratado en cada uno de ellos.

Un comentario general: los autores ponen «el listón muy alto», quizás piensan en un tipo de persona que es capaz de vivir principalmente para los demás, es posible que la mayor parte de sus lectores no sean capaces de llegar a tanto.

Como aspecto negativo, subrayaríamos la excesiva heterogeneidad del texto, parece que pone en paridad acciones muy pequeñas, pero importantes, tales como el ahorro de agua, con decisiones que afectan a toda la vida de la persona, por ejemplo la estancia durante varios años en un país del Tercer Mundo. Sin embargo, esta diversidad de temas puede permitir que cualquier lector encuentre algo en el libro que pueda ayudarle a mejorar.

En resumen, un libro para todos aquellos que piensan no solo en sus propios intereses sino que creen que un mundo más solidario depende de todos.

Adolfo Rodero Franganillo

ECONOMÍA

VV.AA., “El poder de las multinacionales. El punto de vista del Sur”, *Alternativas Sur* (número monográfico de la revista), 2002, nº 2.

La revista *Alternativas Sur* en español es una selección de artículos de la revista *Alternativas Sud*, editada por el CETRI (Louvain–Nueve, Bélgica). La edición española es una publicación semestral del Centro de Investigaciones para la Paz (CIP) y la Fundación del Hogar del Empleado. La Revista desde una perspectiva multidisciplinar aborda el sistema económico mundial en la búsqueda de alternativas a la exclusión y la pobreza existentes en este mundo globalizado. Su objetivo es difundir en el Norte el pensamiento del Sur y contribuir al intercambio de ideas y propuestas en el marco de la globalización alternativa. Por este motivo está elaborada por intelectuales, centros de estudio e investigación y movimientos sociales de África, Asia y América Latina.

Los principios de la revista son:

–Centrarse en el desarrollo sostenible desde una perspectiva integral (histórica y multidisciplinar) que relacione lo económico, lo político y lo cultural.

–Difundir el *pensamiento y las propuestas* de organizaciones e intelectuales del *Sur*.

–Abordar temas cruciales para la vida actual y futura de la humanidad y tratarlos de manera global, histórica y multidisciplinar.

–Orientarse a la *propuesta práctica de alternativas*.

Esta revista que presenta dos números monográficos al año se inició con el análisis de los nuevos movimientos por la justicia social cuya expresión más actual han sido las reuniones del II Foro Social Mundial de Porto Alegre. Así su primer número titulado: “A la búsqueda de alternativas: Otro mundo es posible” aborda de forma monográfica las distintas aportaciones del Foro de Porto Alegre con contribuciones de Walden Bello, Francisco Whitaker, miembro del Comité organizador del Foro, Candido Grybowski, director del Instituto de Estudios Sociales y Económicos de Brasil, Atilio Boron (CLACSO), Leonardo Boff y Vandana Shiva entre otros autores.

El segundo número, “El poder de las multinacionales. El punto de vista del Sur”, se centra en el poder que tienen las multinacionales en la actualidad, ofreciendo la visión de distintos intelectuales del Sur. La importancia de esta cuestión nos mueve a realizar una reseña de este número monográfico, pese a no ser habitual en esta sección. Tal y como apunta Manuela Mesa, directora de la revista, en la Introducción: “El debate sobre las multinacionales es también sobre el comercio y sus reglas injustas, sobre los derechos humanos y los derechos laborales, y acerca de las desigualdades salariales entre unos y otros países”.

El editorial analiza la evolución de estas empresas desde sus orígenes hasta la actualidad y la aceleración del proceso de concentración del poder económico en manos de empresas

transnacionales. Hoy, la lógica de la búsqueda de beneficios es el fin que justifica los medios, a costa de romper formaciones sociales o expropiar los recursos naturales. Así mismo muestra como las transnacionales configuran una burocracia privada que transciende todo poder democrático y afectan a grandes sectores de la humanidad, frente a un sector público que en ocasiones está al servicio de éstas debido a la ausencia de un marco legal internacional. Concluye señalando que el deseo de legitimidad de las transnacionales no es, la mayoría de las veces, más que una fachada, que indica su sensibilidad hacia las resistencias civiles que están surgiendo.

La sección titulada “Análisis” comienza con el artículo de Wim Dierckxsens, “El capitalismo, las transnacionales, la guerra y el movimiento social por una alternativa”, y plantea que la recesión mundial es inevitable. Los países occidentales sólo se mantendrán al margen de esta crisis incrementando los efectos de la misma sobre otros países. La lucha contra el terrorismo y la teoría del choque de civilizaciones proporcionan una ideología legitimadora. Sin embargo, existen condiciones para la emergencia de un movimiento que reclame otro tipo de globalización.

Mario L. Fernández Font escribe “Inversión extranjera directa, empresas transnacionales y globalización”. Su artículo analiza como la inversión de capital directa en los países pobres no beneficia sus respectivas economías, sino que incrementa la concentración de riqueza en los países ricos y el poder monopolístico de las transnacionales. Por su parte, A. Lazar, en el texto “Las

transnacionales, actores contemporáneos de la explotación globalizada”, plantea la necesidad de nuevos marcos jurídicos internacionales, para que las transnacionales respeten los acuerdos internacionales en materia laboral, medioambiental y comercial y para que los Estados defiendan los intereses de sus ciudadanos. Por último, Walden Bello, en “¿Hay que abolir el FMI?” y Vandana Shiva, en “OMC: una amenaza para los campesinos”, cuestionan la legitimidad de estas dos entidades claves en la economía internacional.

Incluye la revista distintos análisis de casos en profundidad que se incluyen en el apartado de “Estudios” en concreto se centran en las estrategias de las empresas transnacionales en Argentina y Brasil, la actuación de las transnacionales mineras en el Congo y distintos análisis sobre la India y España. Este último artículo de Matías Kulfas, “Las inversiones españolas en América Latina”, cuestiona el papel que han desempeñado las grandes empresas españolas en la década de los 90, prestando especial atención al caso argentino. Según su análisis han sido inversiones con escasa incidencia en el crecimiento global del stock de capital y de creación de puestos de trabajo, más bien de lo contrario. Estos hechos, en el caso de Argentina llevan a concluir al autor que la inversión española ha contribuido a generar un escenario de mayor regresividad distributiva, concentración económica y desindustrialización.

Estamos pues ante una revista que busca en palabras de François Houtart, director de la edición francófona, una crítica del sistema dominante unida a la reflexión sobre las alternativas a todos

los niveles: el de la utopía o lo que se quiere construir, y el de los objetivos a corto y medio plazo que pueden ser conseguidos. Una revista que viene a cubrir un espacio formativo de los miembros de ONGD y movimientos sociales alternativos pero también de estudiantes universitarios y de postgrado, profesores de relaciones internacionales, instituciones relacionadas con el desarrollo y la cooperación internacional.

M^a Luz Ortega Carpio

CÍRCULO DE PROGRESO, (2002), *Yacimientos de empleo y habilidades: Horizonte 2006*, Madrid, Ed. Círculo de Progreso, 127 págs.

El informe, patrocinado por Caja Madrid, se inserta en los trabajos que el Círculo de Progreso realiza sobre el mercado laboral y sus líneas de evolución. El estudio, como adelanta el título, opera con un horizonte temporal de cinco años. Para este periodo trata de predecir cuáles serán las nuevas actividades económicas con mayores demandas, reales o potenciales, de generación de empleo (yacimientos de empleo). Asimismo, el trabajo valora las habilidades necesitadas y relacionadas con estas nuevas actividades y que serán demandadas a los profesionales, actuales y futuros. Estamos, como fácilmente se deduce del seguimiento de las noticias económicas, ante un tema de moda ligado a un objetivo (el del pleno empleo) que ocupa en Europa no sólo a las Admi-

nistraciones públicas e iniciativas privadas nacionales, sino también muy especialmente al proyecto de Unión Europea.

La metodología del estudio toma como base el método Delphi, completado con el método matriz de impactos cruzados. El método Delphi, bastante difundido en algunas ciencias sociales como la economía, se apoya en el testimonio de los expertos como fuente de conocimiento científico. Las fases de este método pasan por la formulación del problema u objeto de análisis (en este caso la determinación de los yacimientos de empleo y de las habilidades demandadas), la selección de expertos (de la que dependen, y hemos de remarcarlo, en gran medida los resultados obtenidos), las opiniones de los expertos, la búsqueda de consenso y la evaluación estadística. Fácilmente se puede deducir que si la selección de expertos se realiza en forma sesgada hacia una determinada orientación, los resultados confirmarán las ideas defendidas por esa orientación.

Con estas premisas, el estudio identifica veintiún yacimientos de empleo agrupados en cinco categorías: nuevos servicios a las empresas (riesgos laborales, desarrollo de competencias, inteligencia competitiva, logística, sistemas de información, servicios de postventa y e-Lancers), nuevos servicios sociales (atención infantil preescolar, redes comunales, asistencia geriátrica domiciliar y trabajo temporal senior), nuevas tecnologías (biotecnología, domótica, telecomunicaciones y nuevas fuentes de energía), sociedad del riesgo (protección privada, sanidad preventiva y servicios financieros) y sociedad del

ocio (escuelas de ocio, nuevos deportes y parques culturales). El informe ofrece una estimación sobre el grado de desarrollo de estos yacimientos dentro de cinco años, así como sobre su potencial de generación de empleo relacionado con el nivel de inversiones requerido. El análisis manifiesta, curiosamente, una correlación negativa entre el nivel de inversión requerido y la generación de empleo. Los yacimientos con mayores demandas de capital (p. ej. biotecnología, nuevas fuentes de energía, telecomunicaciones o servicios financieros) se sitúan entre los que generan menores niveles de empleo.

Respecto a las habilidades que el panel de expertos estiman que van a transformar el mercado de trabajo en los próximos años se identifican once habilidades ordenadas en cuatro categorías o grupos: conocimientos especializados (lengua extranjera e informática), habilidades relacionales (capacidad de convicción, de venta y red de contactos), habilidades organizativas (liderazgo, innovación y dirección de equipos) y habilidades automotivacionales (tolerancia a la tensión, gestión del tiempo y ética profesional). El estudio analiza el grado de relevancia de las distintas habilidades, donde destacan las habilidades organizativas; mientras las habilidades automotivacionales (p. ej. la ética profesional) ocupan el último lugar. Por su parte, las habilidades más requeridas son los conocimientos específicos. El análisis se extiende, asimismo, a las categorías profesionales donde serán más demandadas las distintas habilidades identificadas por los expertos. Las categorías en juego son técnicos, mandos intermedios y dirección. El

panel de expertos concluye que en el caso de los conocimientos, su relevancia es menor a medida que aumentan las responsabilidades asumidas. Por el contrario, respecto a las restantes habilidades su importancia crece en relación con la categoría profesional.

El informe se cierra con un estudio singularizado de los servicios financieros como yacimiento de empleo. Llama la atención que el panel de expertos inserte a este yacimiento en la categoría de los relacionados con los de la sociedad del riesgo. Precisamente, los yacimientos asociados a esta categoría son los que van a experimentar un mayor desarrollo, a impulsos del creciente sentimiento de inseguridad en la sociedad.

Manuel Paniagua Zurera

UNIÓN EUROPEA

ROMERO RODRÍGUEZ, J. J. (coord.), (2002), *Los efectos de la política agraria europea. Un análisis crítico*, Bilbao, Ed. Desclée de Brouwer (colección ETEA), con la colaboración de Intermón Oxfam y ETEA, 330 págs.

Esta obra, coordinada por el profesor José Juan Romero Rodríguez, ha sido elaborada por varios profesores de la Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales–ETEA, centro adscrito a la Universidad de Córdoba, por diversos componentes del Equipo de Desarrollo Rural de la Universidad de Córdoba

ba y por miembros del Instituto de Estudios Sociales Avanzados de Andalucía.

El origen del texto es un informe solicitado por Intermón Oxfam sobre los efectos internos y externos de la política agraria de la Unión Europea (UE). Este informe se ha incorporado a la campaña de Oxfam Internacional sobre el impacto del comercio internacional en los países pobres, cuyo contenido aparece en la obra *Cambiar las reglas. Comercio, globalización y lucha contra la pobreza* que ha sido ya recensionada en nuestra Revista (*Revista de Fomento Social*, nº 226).

Es importante indicar que el trabajo publicado se ha elaborado a partir de numerosas reuniones de los autores y de éstos con los expertos de Intermón, cuyo resultado es un trabajo en equipo que sintetiza puntos de vistas muy diversos.

El libro está organizado en cinco capítulos. El primero de ellos lleva por título «Introducción: la UE no es el Consenso de Washington». Analiza el proceso de construcción europea comparándolo con el llamado Consenso de Washington. Apuntan unas claves del éxito de la UE: fidelidad a las raíces, pragmatismo, juridicidad, gradualismo, incrementalismo, supranacionalidad y solidaridad. Como datos que lo diferencian del Consenso, citan la fidelidad a las inspiraciones del origen de la Comunidad Europea, la adopción en Europa del capitalismo «renano» frente al capitalismo «sajón» del Consenso, la existencia de instituciones de defensa del equilibrio regional y de políticas comunes en la UE. Termina el capítulo proponiendo que el modelo de integra-

ción europea se extienda a otros espacios y afirmando especialmente que la política de cooperación europea debe ser coherente con otras políticas, tales como la agraria.

El nombre del segundo capítulo es «La Política Agraria Común. Orígenes históricos y evolución». Describe el nacimiento de la PAC, política de protección de la agricultura, recogiendo sus objetivos (incrementar la productividad agrícola, garantizar un nivel de vida adecuado a los agricultores, etc.), sus principios (unidad de mercado, preferencia comunitaria y solidaridad financiera) y sus mecanismos (FEOGA, tipos de precio y «prélèvements»). Termina analizando el desigual tratamiento de los sectores por parte de la PAC.

El capítulo tercero, que se titula «Análisis crítico de la PAC: impactos internos y externos hasta la reforma», aborda los efectos de la PAC en la propia UE y en otros espacios durante el período de vigencia de la llamada PAC tradicional. A) En el orden interno, se apuntan como aspectos positivos la creación de un mercado único y el incremento de la producción. Como defectos se indican el exceso de producción, la intensificación de los cultivos, la concentración de las subvenciones en las grandes explotaciones, el incremento del gasto agrario, la propensión al fraude, etc. B) En cuanto a los efectos sobre otros espacios, principalmente en los países en vías de desarrollo, insisten en que la política proteccionista de la UE ha sido negativa para muchos países en desarrollo, si bien matizan que en ciertas zonas la producción no se destina al mercado, sobre todo a los mercados internacionales, por lo que

en estos casos es discutible que las exportaciones europeas provoquen un claro perjuicio. El capítulo se completa con sendos estudios sobre los efectos de la PAC en Andalucía y sobre el sector agroalimentario en la UE.

El nombre del cuarto capítulo es «Los cambios en curso y las alternativas: la reforma de la PAC y la nueva ruralidad en Europa»; en él se describen las reformas de la PAC y sus efectos tanto sobre la agricultura europea como en el comercio internacional. Se exponen las distintas medidas de reforma y el importante Informe Mac Sharry de 1991; a partir de estas decisiones se estudian las variaciones experimentadas en los mercados de los distintos productos agrarios; se completa el apartado con una explicación de la reforma de la PAC contenida en la Agenda 2000. En cuanto a las consecuencias externas de la reforma, se comenta la reducción de la subvención a los productos agrícolas europeos, negociados en el seno de la Organización Mundial del Comercio, proponiendo los autores un tratamiento asimétrico de los países en vías de desarrollo y de los países desarrollados. La última parte del capítulo está referido a la política rural europea orientada a dar respuesta a las demandas del medio rural para conseguir un desarrollo que vaya más allá de la producción agraria como única actividad económica de las zonas rurales; en este sentido se describen los programas LEADER y se realiza una aplicación del concepto de desarrollo rural al área latinoamericana.

El capítulo quinto contiene la «Conclusión: más allá de la frontera de la PAC». Su parte más interesante es la incorporación de «Once propuestas para

una nueva política agraria y rural en un mundo globalizado». De ellas destacamos las siguientes:

–Es preciso promover reformas profundas en las políticas agrarias de la UE, en la línea de eliminar las subvenciones y las barreras a los productos del Sur.

–El futuro de las agriculturas del Sur no se juega principalmente en los mercados mundiales.

–No habrá una buena política agraria que no sea al mismo tiempo una buena política ruralista.

La obra contiene como anexo un documento de trabajo de OXFAM sobre «La necesidad de ser coherentes. Refor-

ma de la PAC y países en desarrollo».

Formalmente el libro está muy bien editado; incluye una serie de recuadros y documentos útiles para el lector. Recoge asimismo una completa bibliografía sobre el tema.

En resumen, una obra importante de la que habría que destacar la adopción del punto de vista de los países en vías de desarrollo, si bien con matizaciones que tratan de situar el problema en sus justos términos, objetividad que quizás no será plenamente compartida por los críticos del sistema.

Adolfo Roderó Franganillo